


Smålands Skafferi



Här kommer
några tips på
hur du kan tjäna
pengar

SÄLJGUIDE

www.smalandsskafferi.se

Vad kul att du ska börja sälja våra produkter!



Kom igång med försäljningen

Du har fått ett produktblad och i denna har vi samlat all nödvändig information.

I produktbladet noterar du dina kunder och deras köp. Anteckna namn, telefonnummer och antal produkter de vill köpa. Får du frågor om innehåll i produkterna kan du skanna QR-koden i produktbladet med kameran i din telefon.



När du sålt klart

När du är färdig med ditt säljarbete lämnar du produktbladet och beställningslistan till din ledare som sammanställer en order till oss.

Din ledare kommer att informera dig när det är dags för leverans. Det är viktigt att leverera varorna direkt eftersom delar av sortimentet är kylvaror.



Ta betalt när du levererar

Ta betalt i samband med leverans. Du får information om hur du kan ta betalt från din ledare.

Lycka till med säljarbetet!

Säljargument

Du kommer sälja lokalt mathantverk
– produkter som de allra flesta uppskattar!

Här har du några tips på säljargument:

- Matgåvor är överraskande och uppskattas!
- Unna dig själv eller bjud in vänner för att njuta av lokalt producerade delikatesser.
- Unika produkter som endast finns i vissa välsorterade butiker.
- Funkar till vardags och till fest
- Bakom varje produkt står en stolt mathantverkare

Vem kan jag sälja till?

Du kan sälja till vem som helst! Men för att göra ditt jobb lättare är vårt tips är att börja med:

- Släkt och vänner
- Grannar
- Familj

Vad gör jag om kunden inte vill köpa lådor från mig?

Som säljare är det inte alls ovanligt att man får ett "Nej" och det viktigaste att komma ihåg är att det inte beror på dig. Vi vet att det kan vara jobbigt, men skaka av dig den dåliga känslan och fortsätt till nästa kund. Tänk i stället på allt roligt ni kommer kunna göra för pengarna ni tjänar. Du fixar det här – du är bäst!

Kan jag sälja på sociala medier?

Självklart kan du det. Du kan ladda ner våra produktbilder till sociala medier från hemsidan. För att få bäst effekt så rekommenderar vi att du också lägger upp en bild på dig och dina medsäljare. Viktigt är också att berätta varför ni säljer dessa lådor. Människor i er närhet vill stötta er och hjälpa er nå målet.

Hur tar jag emot beställningar på sociala medier?

I inlägget skriver du:

- För att lägga en beställning hos mig skickar du ett privat meddelande med ditt:
 - Namn och efternamn
 - Produkt du önskar köpa
 - Leveransdatum (enligt instruktion från din ledare)
 - Sen betalar du mig vid leverans.

Kan jag sälja på mina föräldrars arbetsplats?

Absolut! På vår hemsida hittar du en fil som heter "Produktblad"
– Skriv ut den och fyll i ditt namn och ev klass/förening/lag.

Nu kan du gå ut och presentera dig för dina föräldrars kollegor. Ofta är de upptagna så du kan bara be om att få lägga produktkatalogen i fikorummets så att de kan lägga beställningar när de får tid över.

Ge det lokala mathantverket en chans och sälj med hjärtat!

Smålands Skafferi är en mindre livs-medelsgrossist med sitt hjärta och fokus på svensk, lokal mat. Vi har sedan starten 2015 jobbat för att göra det lokala mathantverket mer tillgängligt för konsumenterna som bryr sig om hur varorna tillverkas och var de kommer ifrån. Jag har själv jobbat åtskilliga timmar med att sälja Bingolotter, jultidningar och kalendrar till släkt, vänner, grannar och andra personer

i min närhet. Jag vet precis hur det är att tjäna ihop till något man själv eller som grupp vill uppnå. Det var under denna tid jag lärde mig att hårt jobb ofta kan leda till att man får det man önskar sig och nu vill jag ge dig samma möjlighet.



Oskar Jonsson



Smålands Skafferi

www.smalandsskafferi.se